

foresighta

expert advisory



المحتويات

من نحن، الرؤية والرسالة	01
مجالات الخبرة والتغطية	02
خدماتنا المقدمة	03
نموذج العمل	04
دراسات حالة	05
سابقة الأعمال	06

01

من نحن



شريكتك الاستراتيجي للتميز الصناعي وتطوير الأعمال

4Sighta هي شركة استشارية رائدة تعتمد على نموذج عمل مبتكر، يركز على التحول من الحلول إلى الشراكات مع عملائنا في القطاع الصناعي. تدمج الشركة بين التحليل العميق والبيانات الذكية والخبرة الميدانية لتقديم استشارات مصممة خصيصاً تدعم النمو والتميز التشغيلي لعملائها في القطاعات الصناعية الحكومية والخاصة.

بخبرة تتجاوز 25 عامًا في القطاع الصناعي، نعتد على التحليل العميق والبيانات لتطوير استراتيجيات وحلول تدعم اختراق الأسواق، التحول الرقمي، تعزيز الكفاءة التشغيلية، وتحقيق الاستدامة، مما يساهم في تمكين عملائنا من مواكبة التغيرات وتحقيق أهدافهم الاستراتيجية بكفاءة وابتكار.



الرؤية:

أن نكون الشريك الاستراتيجي الأول عالميًا في تقديم حلول استشارية مبتكرة تحقق أثرًا مستدامًا، بالتركيز على التميز التشغيلي، الابتكار، الشراكة، النمو، الاستدامة، التكيف مع المستقبل، وتحقيق القيمة المضافة لعملائنا والمجتمع.



الرسالة:

نُمكن عملاءنا من تحقيق رؤاهم الاستراتيجية عبر استشارات مبتكرة تعتمد على البيانات والذكاء الاصطناعي. نركز على تقديم خدمات مخصصة تعزز الكفاءة التشغيلية والتميز، مع بناء شراكات مستدامة تدعم التنافسية في الأسواق المحلية والعالمية، وتسهم في تحقيق أثر اقتصادي واجتماعي مستدام وفق أعلى معايير الجودة.



لماذا
ForeSighta



حلول قائمة على البيانات

والذكاء الاصطناعي : استخدام

قواعد بيانات تجارية وصناعية ضخمة لتقديم استشارات عالية الجودة من خلال منصات رقمية متخصصة والذكاء الصناعي



فرق عمل متنوعة الخبرات:

تكليف فرق ذات مستوى عالٍ وخبرة لدعم العملاء وبناء شراكات طويلة الأمد



خبرة طويلة في الصناعة:

سجل متميز لأكثر من عقدين من الزمن في تقديم حلول أعمال واستشارات متخصصة للقطاع الصناعي.



لماذا
ForeSighta

جودة التنفيذ:

التركيز على جودة المخرجات والخدمة الشاملة.



رؤية المملكة 2030 وبرامجها

للتمكن والتوطين:

فهم كامل للرؤية وبرامجها وتقديم خدمات ودعم لتمكين القطاع الخاص والمساعدة على توظيف الصناعة في المملكة.



تكامل الخدمات:

تشمل إعداد الاستراتيجيات، تقييم الفرص، بناء سيناريوهات الاستثمار، دعم القرارات، العناية الواجبة، الامتثال والاستدامة المؤسسية.





نموذج عمل
ForeSighta

ForeSighta خياركم الأمثل لتحقيق النجاح المستدام؟

نحن نقدم نموذجًا استشاريًا غير تقليديا :

- 1- يركز على تمكين فرق العمل عند العميل وبناء ثقافة التغيير المستدام.
- 2- نهج متكامل وشامل، يضمن تحقيق تأثيرًا ملموسًا وسريعًا، مع حلول مصممة خصيصًا تلبي احتياجاتكم الفريدة.
- 3- نحن هنا لنكون شريكًا فعالاً في رحلتكم نحو التطوير المستمر والنجاح الاستراتيجي.

نموذج جديد للاستشارات

التحول من الحلول الى الشراكات

يهدف هذا النموذج إلى تحويل دور المستشار من "خبير يقدم حلولاً" إلى "شريك يبني القدرات"، مما يعزز من قابلية الحلول للتطبيق ويدعم بناء ثقافة داخلية تعزز الابتكار المستمر. هذا النموذج يعد بديلاً أكثر شمولية ومرونة، ويقدم قيمة مستدامة للمنظمات في بيئات مليئة بالتحديات والتغييرات السريعة.



تطوير مهارات فريق العمل بدلاً من تقديم حلول جاهزة:

نحن هنا لتساعد فريقكم في بناء المهارات وحل المشكلات بأنفسهم، مما يعزز قدرتهم على التكيف مع التحديات المستقبلية واستقلالية اتخاذ القرارات.



شريك حقيقي في بناء الحلول، وليس مجرد مقدم نصائح:

نحن نعمل جنباً إلى جنب معكم لإبتكار حلول مخصصة، مما يضمن أن النتائج تعكس احتياجاتكم الفعلية وتتوافق مع رؤيتكم المستقبلية.



التركيز على حلول عملية قابلة للتطبيق بدلاً من التحليل للماضي:

نركز على بناء حلول تمكّنكم من التقدم بخطى ثابتة نحو المستقبل، بدلاً من إضاعة الوقت في إعادة تحليل المشكلات السابقة.



اكتشاف حلول ملائمة من خلال عمليات تفاعلية مرنة:

بدلاً من الاعتماد على فرضيات مسبقة، نساعدكم في استكشاف الخيارات بشكل تدريجي، مما يمكننا من تقديم حلول أكثر مرونة وملاءمة لواقعكم.



رؤية شمولية تتجاوز التفاصيل وتدمج الرؤية الاستراتيجية الكاملة:

ننظر إلى الصورة الكبرى، ونحرص على أن تكون الاستراتيجيات متوافقة مع أهدافكم بعيدة المدى، مما يعزز نجاح جهودكم في السوق.



تقديم دعم مستمر على طول رحلة التغيير، وليس فقط ضمن مشروع مؤقت:

نحن نكون بجانبكم في كل مرحلة من مراحل التطوير، لتتأكد من أن التغيير يسير بسلاسة ويحقق أهدافكم.



المزج بين التحليلات الكمية والرؤى العميقة المستندة إلى الخبرات:

نقدم لكم تحليلاً متكاملاً يجمع بين البيانات الكمية والرؤى النوعية المستمدة من تجاربكم وفريقكم، مما يتيح لنا فهماً أعمق لقضاياكم.



تصميم حلول تعكس احتياجاتكم الخاصة بدلاً من تطبيق حلول عامة:

كل حل نقدمه يكون مصمماً خصيصاً ليتوافق مع تحدياتكم وبينتكم، مما يزيد من فعالية الاستراتيجيات ويضمن ملاءمتها.



الاستفادة من أفكاركم الحالية وتطويرها بدلاً من ابتكار جديد كلياً:

نحن نعمل على تعزيز الأفكار الموجودة لدى فريقكم وتطويرها، مما يجعل الحلول متجذرة في ثقافة مؤسستكم ويسهل تبنيها.



إشراك كل مستويات مؤسستكم بدلاً من التركيز على الإدارة العليا فقط:

نؤمن بأن الحلول الأفضل تأتي من مختلف المستويات داخل المؤسسة، ونعمل على جمع رؤى وأفكار من جميع الأقسام لدعم التحول الشامل.



تنفيذ خطط عملية بخطوات قصيرة وسريعة بدلاً من التخطيط طويل المدى:

نساعدكم على تحقيق نتائج ملموسة بسرعة من خلال خطوات عملية قصيرة المدى، مما يمكنكم من التجربة والتحسين في الوقت الفعلي.



التفاعل المستمر لضمان قبول الحلول من جميع الأطراف:

نعمل معكم بشكل مباشر ومستمر لضمان أن كل الحلول تحظى بتأييد واسع من جميع الأطراف المعنية داخل المؤسسة.

02

الخبرة والتغطية



بشغف نحو النجاح، والتزام بالتميز، والتفكير النقدي، والحكمة، والاستخدام الصحيح للخبرات، حققنا نتائج مبهرة في كل شراكة أقمناها مع المنظمات الحكومية وغير الحكومية. ما وضعنا في طليعة مزودي الخدمات والاستشارات المدعومة بالبيانات في المنطقة العربية وهذا هو دافعنا الذي ينبع من التزامنا بمساعدة مجتمعاتنا على التطور اقتصادياً وبيئياً.

القطاع الحكومي	مجالس الإدارة للشركات الصناعية والتعدينية	رجال الاعمال والمدراء التنفيذيين	المصانع وشركات الخدمات الصناعية	شركات الاستشارات المهنية والادارية
تحليل البيانات وتقارير متخذي القرار	العناية الواجبة في الاستثمار	تحليل البيانات والابحاث	بحوث السوق والتنافسية	الفرص الاستثمارية والشراكات
التدريب ونقل المعرفة	البحث وتحليل البيانات	تقييم الفرص الاستثمارية	خفض التكاليف وتحسين الكفاءة	البحث وتحليل البيانات
دراسات الوضع الراهن والمقارنات المعيارية	تطوير الاعمال ودعم اتخاذ القرارات	التقارير ودراسات الجدوى	التحول الرقمي والامتمة واستخدام الذكاء الاصطناعي	تطوير وتقييم نماذج الاعمال
دعم المشاريع المتعلقة بالحكومة البيئية، والاجتماعية، وحكومة المؤسسات، والاستدامة.	دراسات الجدوى الفنية والاقتصادية	الدعم الاستشاري في القطاع الصناعي	المقارنة المعيارية وتحليل الاداء	المساعدة في اعداد مخرجات احترافية
الأبحاث السوقية، دراسات الامتثال وعلم البيانات وكفاءة الاعمال	تقييم الأهداف والفرص	بناء مؤشرات أداء ومتابعتها	بناء وتطوير الاستراتيجيات والسياسات والاجراءات	دعم البيانات والتكنولوجيا والعمليات والذكاء الاصطناعي
التحول المؤسسي والسياسات	تقييم فرص السوق واجاهات الاستثمار	دعم البيانات والتكنولوجيا والعمليات والذكاء الاصطناعي	تحليل سلسلة الإمداد والإنتاج الرشيق	الدراسات والتقارير الاقتصادية والاستدامة

اهم القطاعات الصناعية التي نخدمها



#	القطاع الصناعي	الإمكانات والخدمات
1	الصناعات البتروكيمياوية	1. تحليل سلاسل الإمداد وتحسين العمليات اللوجستية 2. الامتثال البيئي والاجتماعي (ESG) 3. تحسين العمليات التشغيلية وتقليل التكاليف
2	الصناعات الدوائية	1. الأبحاث وتحليل البيانات 2. الامتثال التنظيمي 3. دراسات السوق والمنافسة
3	الصناعات الغذائية	1. تحسين الجودة والسلامة 2. استراتيجيات التسويق والتوسع 3. التحول الرقمي وأتمتة العمليات
4	الصناعات العسكرية	1. إدارة المشاريع وتحليل الأداء 2. نقل وتوطين التقنيات 3. تطوير الشراكات الاستراتيجية
5	الصناعات التحويلية المتقدمة	1. التحول الرقمي وأتمتة العمليات 2. تحسين العمليات التشغيلية 3. تطوير المنتجات والابتكار
6	صناعة السيارات	1. استراتيجيات تطوير السيارات الكهربائية 2. تحسين سلسلة التوريد 3. إدارة الجودة والإنتاج
7	صناعة الطيران	1. دعم البحث والتطوير 2. إدارة المشاريع وتحليل الأداء 3. استراتيجيات التوسع في الأسواق
8	صناعة الآلات والمعدات	1. تحسين العمليات الإنتاجية 2. دعم الابتكار في التصميم 3. استراتيجيات التوسع في الأسواق
9	صناعة الإلكترونيات	1. دعم البحث والتطوير 2. تحسين العمليات الإنتاجية 3. استراتيجيات التوسع في الأسواق
10	صناعة الطاقة المتجددة	1. استراتيجيات تطوير الطاقة المتجددة 2. تحسين الكفاءة التشغيلية 3. دعم الابتكار في التقنيات
11	صناعة المعادن	1. تحسين العمليات الإنتاجية 2. حلول الاستدامة البيئية 3. استراتيجيات التوسع في الأسواق
12	صناعة النسيج والملابس	1. تحسين الجودة والإنتاج 2. دعم الابتكار في التصميم 3. استراتيجيات التوسع في الأسواق

مجموعة واسعة من المصادر وقواعد البيانات

نستخدم مجموعة من قواعد البيانات والمصادر المدفوعة والمجانية لتقديم نتائج عالية الجودة. كما نساعد العملاء في تحسين متطلبات مصادر بيانات السوق الخاصة بهم من خلال مراجعة الاشتراكات الحالية لديهم.

		Paid		Free
		قواعد البيانات ذات الأولوية	قواعد البيانات الأخرى / المصادر	المصادر المجانية
	مالي / اقتصادي	     	       	     
	طاقة / كيميائيات / مرافق	        	           	          
	نقل / لوجستيات / بنية تحتية	    	    	     
	تكنولوجيا / التكنولوجيا المالية	     	    	    

03 الإمكانيات والخدمات



01

استراتيجيات النمو واختراق الأسواق

اغتمت الفرص التجارية بكفاءة:

ندعمك في اكتشاف الفرص الاستثمارية الجديدة، وتحليل الأسواق الناشئة، وتقييم الشراكات المحتملة. نقدم لك استراتيجيات دقيقة تساعدك على التوسع في أسواق جديدة وزيادة الحصة السوقية بمرونة وسرعة.

الخدمات:

- ✓ تحليل الأسواق الناشئة لتحديد الفرص المثلى.
- ✓ الفرص الاستثمارية المتاحة في السوق
- ✓ تطوير استراتيجيات دخول الأسواق الجديدة والتوسع العالمي.
- ✓ دعم الشراكات الدولية واستكشاف الشراكات المحتملة.

02

الكفاءة التشغيلية وتقليل التكاليف

التحسين المستمر لعملياتك التشغيلية:

ندعمك على تحسين الكفاءة التشغيلية من خلال التحليل الدقيق لسلاسل التوريد وتقليل التكاليف، مما يتيح لك تحقيق مستويات أعلى من الإنتاجية والربحية.

الخدمات:

- ✓ تحليل سلاسل الإمداد وتحسين العمليات اللوجستية.
- ✓ استراتيجيات زيادة الإنتاجية وتقليل التكاليف التشغيلية.
- ✓ تحسين العمليات اللوجستية لتلبية متطلبات العملاء بسرعة أكبر.
- ✓ تحليل الأداء والمقارنة المعيارية

03

الاستشارات الاقتصادية والتخطيط الاستراتيجي

تحقيق الاستقرار المالي والنجاح الاستراتيجي:

ندعمك في بناء استراتيجيات محكمة من خلال تحليل الجدوى، مما يضمن لك اتخاذ قرارات استثمارية ذكية تعزز من استدامة أعمالك وتوسعها.

الخدمات:

- ✓ تطوير خطط تحقيق الاستدامة المالية.
- ✓ تحليل الجدوى المالية للمشاريع وتحديد المخاطر.
- ✓ تحسين إدارة الميزانية والتنبؤ المالي لضمان النجاح على المدى الطويل.

04

حلول الحوكمة والاستدامة

الامتثال والجودة وفق المعايير العالمية

ندعمك على تحقيق الامتثال الكامل لمعايير الحوكمة والاستدامة العالمية، مع التركيز على تحقيق أهداف رؤية 2030 وتطوير استراتيجيات تدعم الشفافية والابتكار في عملياتك اليومية.

الخدمات:

- ✓ تطوير استراتيجيات الحوكمة المؤسسية لضمان الشفافية والمسؤولية.
- ✓ تحقيق الامتثال الكامل لمعايير ESG وتحقيق الاستدامة
- ✓ دعم استراتيجيات الاستدامة لتحقيق الربحية والتنافسية.

05

تطوير المنتجات وتحقيق التميز في الجودة

ارتق بمنتجاتك إلى مستوى عالمي:

نساعدك في تطوير منتجات تلبى احتياجات السوق المتغيرة من خلال تحسين الجودة ورفع التنافسية، مما يمنحك ميزة تنافسية قوية على الساحة الدولية.

الخدمات:

- ✓ تحليل احتياجات السوق وتطوير منتجات مبتكرة.
- ✓ تحسين جودة المنتجات لضمان الامتثال للمعايير المحلية والدولية.
- ✓ استراتيجيات تعزيز الابتكار
- ✓ تحقيق التميز في تقديم المنتجات.

06

التحول الى الطاقة النظيفة والتقنيات الحديثة

قيادة التحول نحو الطاقة النظيفة:

ندعم شركات الطاقة والمرافق العامة في تطوير استراتيجيات للدخول إلى أسواق الطاقة النظيفة والتقنيات المتقدمة، مع التركيز على تحسين الكفاءة والاستدامة.

الخدمات:

- ✓ تحديد وتحليل الفرص في مجالات الطاقة النظيفة والتكنولوجيا المتقدمة.
- ✓ تطوير خطط النمو والاستدامة في أسواق الطاقة النظيفة وكفاءة الطاقة.
- ✓ دعم استراتيجيات الشراكات والتوسع في أسواق الطاقة المستدامة.

07

برامج الدعم والتمويل الحكومية

استفد من فرص التمويل والدعم الحكومي:

نوفر لك استشارات متخصصة في الوصول إلى برامج الدعم الصناعي المتاحة مثل صندوق التنمية الصناعية، مما يساعدك في تمويل مشاريعك التوسعية وتحقيق النمو المستدام.

الخدمات:

- ✓ تطوير خطط الاستدامة المالية.
- ✓ تحليل الجدوى المالية للمشاريع المستقبلية وتحديد المخاطر.
- ✓ تحسين إدارة الميزانية والتنبؤ المالي لضمان نجاح أعمالك على المدى الطويل.

08

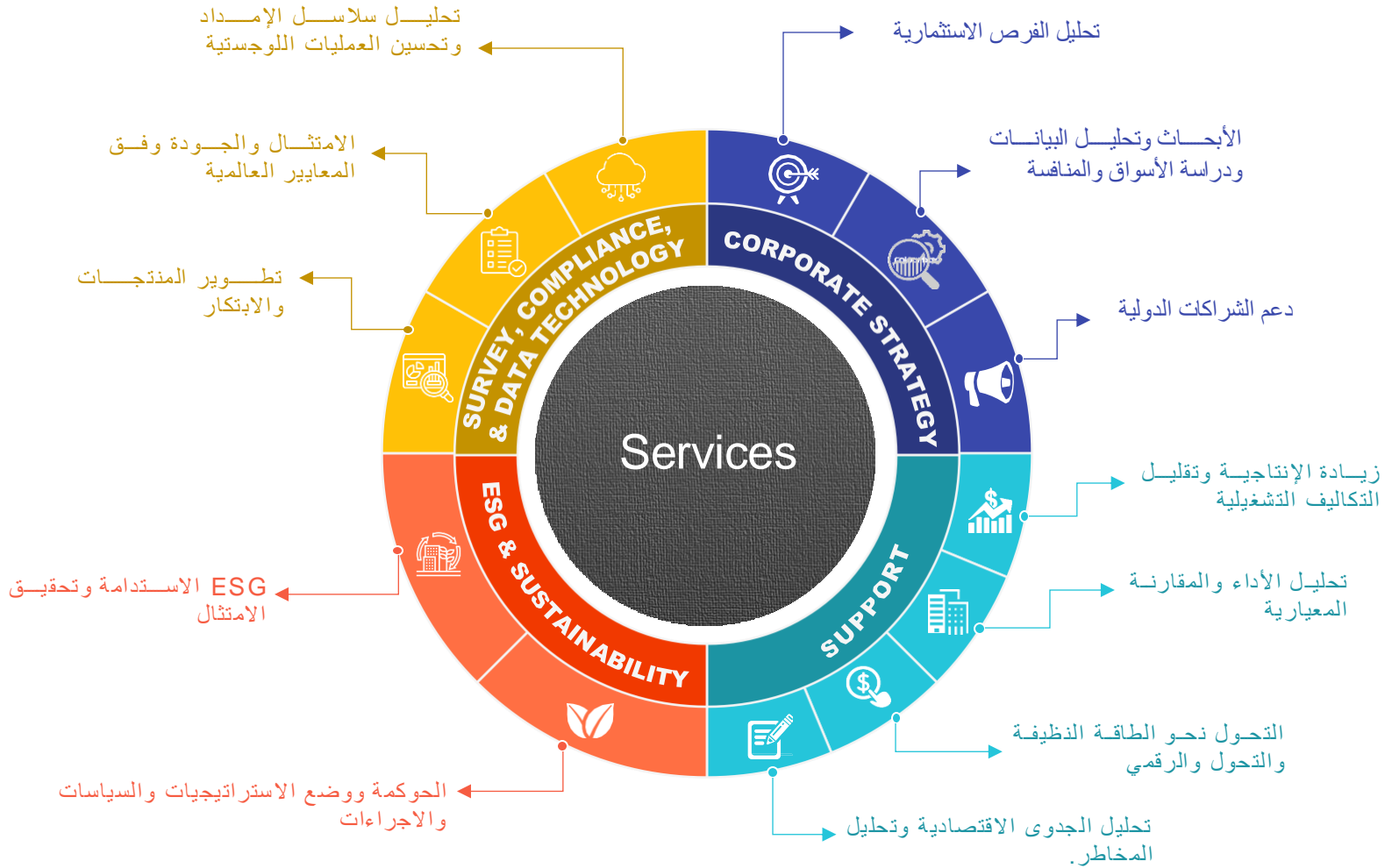
الذكاء الاصطناعي في الصناعة

حقق قفزة في الكفاءة والابتكار باستخدام الذكاء الاصطناعي:

نقدم لك حلول الذكاء الاصطناعي مصممة خصيصًا لتحسين أداء عملياتك الصناعية، حيث تساعدك على تحويل البيانات إلى رؤى عملية تعزز من كفاءة الإنتاج وتخفيض التكاليف وتزيد من التميز التنافسي.

الخدمات:

- ✓ تحسين كفاءة العمليات والتحليل الذكي للبيانات.
- ✓ أنظمة صيانة تنبؤية تقلل من الأعطال وتزيد من استمرارية الإنتاج.
- ✓ حلول ذكية لتحسين إدارة سلسلة الإمداد وتخفيض التكاليف.
- ✓ استراتيجيات استخدام الذكاء الاصطناعي لتطوير منتجات مبتكرة وزيادة التميز



لماذا تختار 4Sighta ؟

- ✓ نموذج عمل مبتكر: خدماتنا مرنة تعتمد على عقود شراكة استشارية سنوية تدعم أهدافك على مدار العام.
- ✓ تكلفة عادلة: نقدم حلولاً فعالة من حيث التكلفة تضمن لك أعلى قيمة مقابل استثمارك.
- ✓ دعم مستمر: نعمل جنباً إلى جنب معك لتحقيق التميز والمنافسة العالمية.

شركاء النجاح

مع 4Sighta نقدم لك حلولاً متكاملة ومرنة تدعم نموك المستدام وتضمن لك التفوق على المنافسين. سواء كنت تسعى لتحسين الكفاءة أو التوسع في أسواق جديدة، نحن هنا لدعمك في كل خطوة.

04

منهجية الشراكة



نحن نقدم نموذجين رئيسيين للتعاون: إما فريق مخصص للعميل أو الوصول إلى فريقنا من خلال حزمة ساعات ثابتة كل شهر

2. فريق مخصص للعميل

- فريقنا مخصص بالكامل لخدمتك
- يعمل الفريق خلال ساعات العمل العادية أو الساعات المتعاقد عليها، لكنه سيقوم بتمديد ساعات العمل عند الضرورة.
- تعزيز العلاقة مع الفريق المحلي مما يتيح فهماً أعمق لمتطلبات العميل.
- تبادل المعرفة يؤدي إلى إضافة قيمة عالية وزيادة الكفاءة.
- يمكن تخصيص فريق للعمل من غرفة مخصصة لكل عميل
- فريق مكون من شخصين على الأقل لضمان الاستمرارية وإجراء فحوصات جودة متعددة المستويات.
- أسعار مميزة مقارنةً بتكلفة التوظيف المباشر

1. ساعات استشارية شهرية

- باقة من 100 ساعة شهرياً أو مضاعفاتها
- يمكن استخدامها في أي وقت خلال الشهر
- التعامل دائماً مع قائد الفريق نفسه، مع تخصيص العمل لفريقنا المؤسسي
- تقرير ربعي مجاني للمشهد التنافسي في قطاع العميل
- تقييم شامل مجاني للمصنع لتحديد الفجوات (باقات معينة)
- تقييم سيرري مجاني للتحويل الرقمي (باقات معينة)
- نقوم بتوظيف أعضاء الفريق الذين يمتلكون الخبرة المناسبة في الصناعة أو القطاع لكل مهمة
- نحرص دائماً على توظيف نفس الفريق، ولكن لا يمكن ضمان ذلك
- أسعار مميزة مقارنةً بتكلفة ساعات المستشارين الخارجيين

الوصف

المزايا

الاعتبارات

05

دراسات حالة





الاستراتيجية ودعم الصفقات لواحدة من كبرى شركات صندوق الاستثمار السعودي

مساعدة فرق العملاء في استراتيجية النمو طويلة الأجل والمعاملات من خلال: تحديد الفرص، التقييم، التنسيق وإدارة أصحاب المصلحة، إدارة غرفة البيانات، التفاوض على الصفقات، وغيرها.

مساعدة وتنسيق مع مختلف فرق العملاء



"كيف نخلق قيمة لفرق العملاء"



تحديد مجالات النمو

تحديد وتحليل فرص النمو في أسواق الطاقة من خلال مشاركة رؤى حول الأسواق ذات النمو العالي



"تطوير أنبوب صفقات صحي وإدارة تنفيذها بسلاسة" 3/3مساعدة فريق العملاء في بناء وإدارة قائمة طويلة من فرص الصفقات في أنبوب الصفقات، وتسهيل عمل فرق العملاء من خلال توفير وقت وجهد كبيرين لتمكين الإغلاق في الوقت المناسب للصفقات.



"توفير التكاليف والربحية توفير أكثر من 50% من التكاليف مقارنة بالتكاليف الكاملة للموارد الداخلية (بما في ذلك التوظيف، التدريب، البنية التحتية، الضرائب، السفر، المزايا، الإدارة، وغيرها).



فريق داخلي موسع

العمل بتنسيق وثيق مع المستشارين الخارجيين واستخدام خبرات ومعرفة الفريق خلال تنفيذ المشروع.

مساعدة فرق العملاء في الاستراتيجية ودعم الصفقات

دعم فرق العملاء في الاستراتيجية العامة ودورة حياة الصفقات، والتي تشمل تحديد الفرص، التقييم، التنفيذ، الصفقات والإغلاق فيما يتعلق بفرص الاستحواذ، والتصفية، والشركات.

تحديد الفرص

- تحليل الفرص
- مراجعة العروض الترويجية، والمعلومات المقدمة، والمواد التسويقية التي تشاركها الأطراف المقابلة
- التنسيق مع رؤساء الاندماج والاستحواذ، والعمليات، والقانون لمراجعة المسودات المختلفة، والاستفسارات، واتفاقيات عدم الإقضاء، ومستندات العروض، ورسائل الإفراج، وغيرها
- المساعدة خلال المناقشات الأولية

التقييم

- مساعدة فريق الاندماج والاستحواذ الداخلي في إجراء تحليلات مالية مفصلة وبناء نماذج مالية لتقييم الأعمال / الأصول والأهداف المحتملة
- تحديد المخاطر المحتملة، والتأزر، والفرص المرتبطة بكل صفقة
- إعداد عرض تقديمي للمستثمرين لمجلس الإدارة

التنفيذ

- المساعدة في إعداد طلبات تقديم العروض. (RFPs من مستشاري الفحص النافي للجهالة والمنكرات للحصول على الموافقة من الإدارة العليا (CXOs)
- المساعدة في مراجعة وإعداد نماذج التقييم
- تقديم الملاحظات حول استراتيجيات التفاوض. على الصفقات لفرق الإدارة العليا

الإغلاق

- المساعدة في التفاوض على الشروط والقيم النهائية للمعاملات والجدول الزمنية، بما في ذلك اتفاقيات البيع والشراء (SPAs)
- تنسيق عملية الإغلاق والتأكد من تلبية جميع الشروط والمتطلبات
- المساعدة في حل القضايا بعد الإغلاق / المعلومات المطلوبة من خلال التنسيق



دعم ذكاء السوق والمنافسة لأحد كبار اللاعبين في مجال الصناعة الغذائية

"العمل بشكل وثيق مع فريق التسويق التجاري وذكاء الأعمال لأحد أكبر اللاعبين في مجال الصناعة الغذائية في منطقة الخليج كمشارك طويل الأمد لتقديم الدعم لمختلف أصحاب المصلحة الرئيسيين."

دعم متعدد الطبقات عبر مبادرات الشحن والتسويق

دعم الفرق التجارية وفرق التسويق في خطط توسيع السوق.

مكنت خبرة فريقنا العميل من تحقيق



أعمال جديدة

تحديد تحديد مجالات النمو وتحليل فرص النمو في أسواق الطاقة من خلال مشاركة رؤى حول الأسواق ذات النمو العالي



البقاء في صدارة المنافسة

جوانب العمل ومن خلال تقديم الاقتراحات تدابير لتحسين الأداء



الدعم الفوري

من خلال توفير رؤى سوقية فورية، وفرص فورية، وتحديث المعلومات الهامة المطلوبة لالتقاط وتحويل تلك الفرص.



بناء استراتيجيات التسويق

من خلال استخدام التحليل السني تم إجراؤه على العقود، والمناقصات، والأسعار، والتكاليف، والطلب، والعرض، والأساطيل، والأحجام، ومجموعة متنوعة من المعايير الأخرى.



توسيع الأعمال



- تحديد الشركاء الجدد / الأسواق / العملاء. وتقييم الفرص
- دعم شراء أسطول للتوزيع للمنتجات وتحديد الأسطول الأمثل للإمداد

بناء استراتيجيات التسويق



- "من خلال استخدام التحليل السني تم إجراؤه على-العقود، والمناقصات، والأسعار، والتكاليف، والطلب، والعرض، والأساطيل، والأحجام، ومجموعة متنوعة من المعايير الأخرى.

دعم الاستراتيجية



- سوق المنتجات الغذائية على المدى القصير والطويل
- تحديد فرص السوق الفورية للمنتجات الغذائية وتحليل الأسعار في الوقت الفعلي

ذكاء السوق والمنافسة



- تحليل المقارنة التنافسية
- تحليل اتجاهات العقود والأسعار / التوقعات
- تتبع حركة الشحنات والأسعار
- تحليل الاتجاهات في القطاع وتأثيرها - تأثيرات كوفيد-19، الابتكارات الجديدة، الورد البديل، وغيرها.



إعداد نماذج مالية، وتحليل الجدوى، ودعم بحوث السوق لشركة قابضة لديها مجموعة من الاستثمارات في عدة قطاعات في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية.

تقديم الدعم عبر وظائف متنوعة لشركة قابضة مقرها المملكة العربية السعودية



Business
Challenge



Acuity
Approach



Client
Benefit

العميل: شركة قابضة في المملكة العربية السعودية

مشكلة العمل: أراد العميل أن يقوم بتفويض عمل إعداد الدراسات والتقارير والتحليل لفرقنا لتحسين الكفاءة عبر الوظائف.

- تقديم الدعم لفرق المالية والمحاسبة في التحليل المالي، وإعداد نماذج الجدوى، والنماذج المالية، وأفاق الطلب والعرض، والاتجاهات الاقتصادية الكلية، والمشاريع الجديدة، وتكاليف التوسع والاستثمار، وذكاء المنافسين، وغيرها.
- تقديم الدعم المباشر للمدير المالي وفريقه في تخطيط الميزانية، والمراقبة للمشاريع، والجدوى المالية لمختلف أنواع المشاريع في مرحلتي التنفيذ والتخطيط.
- تقديم الدعم لرئيس القسم التجاري والمدير المالي من خلال البحث، وإعداد العروض التقديمية، والتحليل المالي، والنمذجة لمشاريع الشركة. وتقديم دعم مماثل بانتظام لعدة مشاريع أخرى.
- تقديم الدعم في النمذجة المالية لمشروع مقترح في مدينة الرياض.
- دعم فرق التسويق وتطوير الأعمال من خلال البحث في الأسواق العالمية وإعداد دراسات اختراق لها.

- صل العميل على رؤى رئيسية حول السياسات التنظيمية، واتجاهات السوق، وتكاليف الإنتاج، وأسعار البيع، واتجاهات السوق في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، مما ساعدهم في التفاوض الناجح على المشاريع مع مستثمريهم/شركائهم/بنوكهم/الممولين/عملائهم.
- تم تحسين احتياجات العميل من الموارد عبر وظائف المحاسبة والمالية من خلال المعرفة والخبرة في نظام تخطيط موارد المؤسسات (ERP) لإدارة الدعم اليومي والدوري، مما أتاح لهم التركيز على الأعمال الأساسية، وبالتالي زيادة الكفاءة المالية والوقت إلى حد كبير.

استراتيجية التوسع للدعم لشركة رائدة في مجال التعدين



مساعدة شركة تعدين في تحليل الفرص المحتملة القادمة في السوق.

قيمة الأعمال من خلال الاستشارات الخبراء

توسيع الأعمال



اقتراح دخول أسواق جديدة للتحوط وزيادة الإيرادات، من خلال الاستفادة من اتجاهات الاستيراد والتصدير.

البقاء في صدارة المنافسة



تحديد الفرص السوقية المحتملة المتوافقة وقابلة للتوسع.

المساهمة الفورية



المساهمة الفورية والعمل بتنسيق وثيق مع فريق العميل لدعم نمو الأعمال.

تحديد الأهداف



تحديد الفرص المحتملة وتقييم الأهداف الاستراتيجية في المناطق والأسواق ذات الاهتمام.

تقرير التحليل

تطوير تقرير مفصل يحلل السورادات والصادرات العالمية

تحديد الاتجاهات لتشكيل استراتيجية توسع مناسبة

02

دعم التوسع

تحليل التآزر والفرص التجارية من الأسواق المحتملة

تحديد الشركات المحتملة لمختلف الشركات وفرص التوريد

04

تقييم الفرص

تحديد وتحليل الفرص المحتملة من خلال إجراء تحليل تجاري طويل الأجل.

01

استراتيجية السوق

تحليل التآزر والفرص التجارية من الأسواق المحتملة

تحديد الشركات المحتملة لمختلف الشركات وفرص التوريد

03



دعم بحوث السوق واستراتيجية الشراء لعدة منتجات نصف مصنعة ومواد خام صناعية.

إجراء العناية الواجبة للموردين لعدة مصانع سعودية من جميع أنحاء العالم (خصوصاً في آسيا) للمواد الخام والنصف مصنعة.



Client

- طلبت شركة سعودية متخصصة في إنتاج اعادة منتجات نهائية في عدة قطاعات المساعدة من فريقنا لدعمها في استراتيجيتها للتوريد والشراء من خلال تحديد وإجراء العناية الواجبة على الموردين المحتملين للمواد الخام.
- كان الهدف الرئيسي هو تحديد الشركات المصنعة خارج اسعودية كبديل فعال من حيث التكلفة للشراء وإجراء العناية الواجبة.
- تجميع قاعدة بيانات شاملة تحتوي على معلومات تشغيلية عن جميع المنتجين الرئيسيين في جميع أنحاء العالم.
- تطوير مصفوفات تقييم الموردين وتحديد بناءً على معاييرهم التشغيلية والمالية المختلفة لتحديد الموردين الأكثر ملاءمة.



Acuity's
Solution

مجالات البحث

النهج

- إجراء بحث شامل باستخدام العديد من المصادر والأدلة لتحديد المنتجين المحتملين المنشترين في جميع أنحاء العالم (خصوصاً في آسيا).
- استخدام قواعد البيانات الحكومية لتحديد الشركات المصنعة
- تم تسليط الضوء على موقع المصنع وموقع الشركات المصنعة الرئيسية على الخريطة لتسهيل الأمر على العميل."

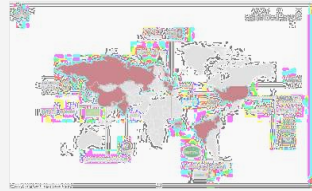
معايير اختيار الشركة - يجب أن تكون منتجاً وليس مورداً.

يجب أن تكون الطاقة الإنتاجية أكثر من 10,000 طن متري سنوياً.

تقديم ورقة بيانات السلامة SDS للمنتج من الشركة.

تحديد جميع مواقع التصنيع

مصفوفات تقييم الموردين لتقييمهم بناءً على معاييرهم التشغيلية والمالية المختلفة



- طور فريقنا قاعدة بيانات شاملة للموردين المحتملين، مع تقديم العروض التقديمية، مما سمح لهم باكتشاف المنتجين المحتملين للتواصل معهم بشأن توريد مختلف المواد الخام.
- كما تم تصميم إطار تقييم الموردين لتقييم الموردين بناءً على معايير تشغيلية ومالية وتقنية تتعلق بالاستدامة."



Key
Benefits

دعم استراتيجية التنويع لأحد شركات تطوير حلول الطاقة النظيفة



مساعدة فرق العميل في دخول الأسواق المحتملة للمنتجات والخدمات المتعلقة بالمرافق العامة المتجددة وكفاءة الطاقة.



قيمة الأعمال من خلال الاستشارات الخبراء

توسيع الأعمال



اقتراح دخول أسواق جديدة للتحوط وزيادة الإيرادات، من خلال الاستفادة من اتجاهات الاستيراد والتصدير.

البقاء في صدارة المنافسة



تحديد الفرص السوقية المتوافقة وقابلة للتوسع مع نماذج أعمال جديدة ومریحة.

المساهمة الفورية



المساهمة الفورية والعمل بتنسيق وثيق مع فريق العميل لدعم نمو الأعمال.

تحديد الأهداف



تحديد الشركاء المحتملين وتقييم الأهداف الاستراتيجية في المناطق والأسواق ذات الاهتمام.

دعمت العميل في توسيع محفظة منتجاته وخدماته في سوق المرافق العامة بالتجزئة لزيادة نطاق الوصول إلى العملاء وحصة السوق.

التخطيط: خارطة الطريق

- تطوير خارطة طريق للنمو لمدة 5 سنوات عبر مجالات التكنولوجيا النظيفة
- تحديد استراتيجيات سلسلة التوريد والعمليات والمبيعات والخدمات لعدة منتجات وخدمات

تقييم: فرص السوق

تم تحديد وتحليل الفرص المحتملة في مجالات الكهرباء الخضراء، وتركيب الألواح الشمسية على الأسطح، وتخزين الطاقة، وشحن المركبات الكهربائية، وكفاءة الطاقة، والمنازل الذكية، وذلك لتحديد وترتيب أعلى 2-3 فرص من بين جميعها.



الحلول المقدمة

تنفيذ: دعم الشراكات واستشارات الصفقات

- تم تحليل التأزر والفوائد التجارية من الشركاء المحتملين.
- قدمت خدمات دعم الصفقات والاستحواد لإتمام المعاملات

استراتيجية الدخول إلى السوق

- اقتراح نماذج أعمال مناسبة لدخول السوق
- تحديد استراتيجية دخول السوق
- إعداد خطط استراتيجية تجارية



دعم تحليل العناية الواجبة للأعمال لشركة كبيرة

تفويض

- العميل: شركة صناعات تحويلية
- ان العميل يرغب في تقييم الصحة المالية لشركة مستهدفة في مجال الصناعات التحويلية
- لفهم المجالات الرئيسية للأداء والقضايا من خلال هذه الدراسة للعناية الواجبة

النهج

- لتقييم الصحة المالية للهدف، تم تطبيق عملية من ثلاث خطوات، شملت تحليل نموذج أعمال الشركة في ضوء ظروف السوق الحالية، وأدائها المالي الحالي والمتوقع، وممارسات حوكمة الشركات لديها

الحوكمة المؤسسية	الإداء المالي	نموذج العمل
<ul style="list-style-type: none"> ■ يتناول هذا القسم تقييم ممارسات الحوكمة المؤسسية للشركة المستهدفة. ■ الهدف هو تقييم ما إذا كانت الشركة المستهدفة تتبع ممارسات عائلة وما إذا كانت [معلومات] (مستخدمة في المراحل السابقة من التقييم) موثوقة. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ يتناول هذا القسم تحليل المعايير المالية الرئيسية التي تشير إلى الأداء المالي للشركة في الوقت الحاضر وفي المستقبل القريب. ■ يهدف التحليل إلى تقديم رؤى حول لفترة الزمنية التي يمكن أن تستمر خلالها الشركة تحت ظروف السوق المتوقعة حاليًا. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ حث هذا القسم، تم تقييم قوة نموذج الأعمال الأساسي واستدامته في ظل ظروف السوق والأحداث السائدة. ■ كان هدف التحليل هو تقييم ما إذا كانت الشركة المستهدفة متكون قادرة على الاستمرار في السوق الحالي أو ما إذا كانت ستحتاج إلى إعادة صياغة استراتيجيتها.
<ul style="list-style-type: none"> ■ تم استخدام إطار عمل الحوكمة المؤسسية لشركة موديز لتقييم درجة شفافية عمليات ■ تم تهيئة هذا الإطار MDR باستخدام مصادر الشركة مثل التقارير الرسمية وموقع الشركة على الإنترنت. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ نظرًا لأن الشركة المستهدفة كانت شركة مصنعة من قبل موديز، كان هناك اعتمد كبير على الأرقام المعدلة من موديز لتحليل اقارني للأداء المالي. بالإضافة إلى تحديثها للنفوس غير المتكررة القبلية، تتضمن هذه الأرقام تعديلات على الأحداث المالية المحصلة مثل الائتمات الاعفوية خارج الميزانية، بما في ذلك الإجازات التشغيلية والائتمات غير الممولة. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ لفهم نموذج العمل، تم قراءة المصادر الخاصة بالشركة [على مدار السنوات الثلاث إلى الأربع الماضية] بشكل دقيق، مثل المجلات، والعروض التقديمية للمستثمرين، والبيانات الصحفية، ومكلمات الأرباح. ■ تضمن بعض المصادر الأخرى التي تم تقييمها كجزء من هذه العملية تقارير السماسرة، وبيانات العملاء، ومصادر الصناعة، والبحث في الأخبار العامة

Three-step Process

Sources

النتيجة

- ساعد تقرير التحليل والتلخيص المعيل في اتخاذ قرار بشأن المضي قدمًا أو عدم المضي قدمًا في استحواذ الشركة أظهرت نتائج الدراسة ما يلي:
- من المتوقع أن يستمر إفراق رأس المال في قطاعات عمل الشركة في النمو حتى العامين القادمين، مما يوفر فوائد محتملة للشركة المستهدفة في حل-تمكنت من معالجة مشكلاتها الداخلية.
- وضع الميزانية العمومية القوي يتفوق على القضايا التشغيلية قصيرة الأجل.
- كتبت الشركة المستهدفة تبنى العديد من الخطوات لتحسين الربحية، بما في ذلك تعزيز قدراتها في مجال المياه العميقة بما يتماشى مع الاتجاهات الصناعية المتطورة.

06

سابقة الأعمال



تحرص الشركة على وضع رضى العميل على رأس الأولويات، وكذلك العمل الجاد للوصول للنجاح والاستدامة، لأن نجاح العميل هو نجاح لنا بالدرجة الأولى؛ وبالتالي نحن نفخر بقصص النجاح مع شركائنا، ويشرفنا ان تكون لكم تجربة قريبة معنا.



قدمت الشركة خدماتها الاستشارية المتقدمة والمتنوعة لرواد الأعمال وأصحاب المنشآت الصناعية، التجارية، والخدماتية، على مستوى القطاعين العام والخاص ؛ وذلك من خلال فريق عمل يضم نخبة من الاستشاريين الخبراء يعملون بشغف كبير. فيما يلي ملخص حجم الأعمال السابقة خلال الفترة الزمنية (2015-2022):

القطاعات
22

المشاريع
100+
مشروع

حجم الأعمال
5+
مليار ريال سعودي

التدريب وبناء القدرات
100+
دورة وورشنة عمل / 50+ موضوع

المدن
16
مدينة في المملكة

وزارات، هيئات، ومدربين
15+ 3000+
وزارة وهيئة متدرب

دراسات وتقارير
60k+
صفحة



استشارات صناعية متكاملة لمجموعة كبيرة ومتنوعة من الصناعات

المشروع:

تطوير المشاريع وإعداد دراسات جدوى تفصيلية وتقديم استشارات.

نطاق عمل المشروع:

1- دراسات جدوى تفصيلية تشمل:

دراسات مالية

دراسات فنية

دراسات الأسواق

2- تطوير المشاريع وتقديم الاستشارات، وذلك يشمل:

- تطوير وتقديم الفرص الاستثمارية والمؤشرات.
- بناء نماذج الأعمال.
- تطوير دراسات الجدوى الأولية والتفصيلية.
- استشارات تخصيص أرض المشروع (تقديم الطلبات، تقديم الدراسات، المتابعة).
- إصدار التراخيص الصناعية الأولية (تقديم ومتابعة).
- استشارات الحصول على تمويل
- إبرام اتفاقيات البيع المسبق
- تطوير الشراكات الاستراتيجية
- تطوير خطط التنفيذ
- تطوير الشراكات التقنية ونقل المعرفة

 <p>أنابيب رfid RIFD Pipe</p> <p>شركة رfid للصناعة للأنابيب انتاج أنابيب PEX-AL-PEX</p> <p>الرجل الصناعية المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 35 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات البلاستيكية</p>	 <p>SIDANAH MEDICAL QUALITY. DEFINED</p> <p>شركة سدانة الطبية انتاج المستهلكات الطبية</p> <p>حده المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 55 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات الطبية (البلاستيكية)</p>	 <p>Rifd Plastics</p> <p>شركة رfid للصناعة للدائن انتاج البوليمرات الصناعية</p> <p>الرجل الصناعية المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 65 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات البلاستيكية</p>
 <p>شركة الغزال لإنتاج حقائب السفر انتاج حقائب السفر PC Luggage</p> <p>الرجل الصناعية المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 18 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات البلاستيكية</p>	 <p>NATAJ NATAJ Luxury Felt</p> <p>شركة نتاج المتقدمة للصناعة انتاج منصات الخشب المضغوطة</p> <p>الرجل الصناعية المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 19 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات الخشبية</p>	 <p>MIKOOKN SPC FLOORING</p> <p>شركة MIKOOKN</p> <p>الرجل الصناعية المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 27 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات البلاستيكية</p>
 <p>شركة طموح للاستثمار الصناعي إنتاج الألمنيوم فلورايد ALF₃</p> <p>الرجل الصناعية المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 220 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات الكيميائية</p>	 <p>YASCP</p> <p>شركة ينبع للكيماويات المتخصصة مجمع صناعي لإنتاج 15 مادة كيميائية</p> <p>مكة المكرمة المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 235 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات الكيميائية</p>	 <p>الشركة السعودية للجيلاتين إنتاج الجيلاتين وكبسولات الدواء</p> <p>مكة المكرمة المملكة العربية السعودية</p> <p>ريال 280 مليون ريال سعودي</p> <p>الصناعات الدوائية والغذائية</p>

استشارات صناعية متكاملة لمجموعة كبيرة ومتنوعة من الصناعات

المشروع:

تطوير المشاريع وإعداد دراسات جدوى تفصيلية وتقديم استشارات.

نطاق عمل المشروع:

1- دراسات جدوى تفصيلية تشمل:

دراسات مالية

دراسات فنية

دراسات الأسواق

2- تطوير المشاريع وتقديم الاستشارات، وذلك يشمل:

- تطوير وتقديم الفرص الاستثمارية والمؤشرات.
- بناء نماذج الأعمال.
- تطوير دراسات الجدوى الأولية والتفصيلية.
- استشارات تخصيص أرض المشروع (تقديم الطلبات، تقديم الدراسات، المتابعة).
- إصدار التراخيص الصناعية الأولية (تقديم ومتابعة).
- استشارات الحصول على تمويل
- إبرام اتفاقيات البيع المسبق
- تطوير الشراكات الاستراتيجية
- تطوير خطط التنفيذ
- تطوير الشراكات التقنية ونقل المعرفة



معهد الطاقة المتجددة
إنتاج الفحم المضغوط من مخلفات الخشب

ريال 7 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات الخشبية



شركة الندى
إنتاج قضبان التأسيس Earthing Rods

ريال 35 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات الكهربائية



مجموعة شاهين
إنتاج فلاتر الدم Dialyzer

ريال 400 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات الدوائية (البلاستيكية)



شركة تيار الخليج GGSC
إنتاج ألواح الكوارتز Quartz Slabs

ريال 200 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات الانشائية



شركة السديس
إنتاج ألواح XPS

ريال 54 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات البتروكيمياوية



شركة صلد القابضة
إنتاج أبواب الخشب البلاستيكي WPC

ريال 19 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات الخشبية



شركة التراباط الإداري للتجارة
إنتاج وتصنيع اللحوم

ريال 66 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات الغذائية



شركة AquaChemie
إنتاج المذيبات الكيماوية

ريال 79 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات الكيماوية



شركة العامري للإضاءة
إنتاج اضاءة اليد LED Lights

ريال 125 مليون
المملكة العربية السعودية

الصناعات الكهربائية

المشروع:

دراسات جدوى تفصيلية واستشارات.

نطاق عمل المشروع:

دراسات جدوى تفصيلية تشمل:

دراسات فنية

دراسات الأسواق

تقييم المشاريع

دراسات مالية

12+

قطاع

القطاعات

22+

دراسة

الدراسات

5

سنوات

مدة العقد

nusaned™
A SABIC business initiative

البرنامج

1.5+

مليون ريال سعودي

حجم الاستثمار



أصبحت شركة رؤية البيان الشريك الاستشاري لدى شركة سابك لمدة 5 سنوات من خلال توقيع عقد تقديم خدمات استشارية لتقييم ودراسة المشاريع المقدمة من رواد الأعمال لمبادرة نساند؛ لتعزيز المحتوى المحلي في المملكة من خلال شركة سابك.

”
6+

إجمالي المشاريع

2.5+

مليار ريال سعودي

“





وصف ونطاق عمل المشروع:

دراسات الأسواق وفرص المصدرات السلعية والخدمية وإيجاد فرص تصدير للحسابات الاستراتيجية، واستشارات متخذة القرار.

تقدم الشركة حزمة كبيرة من الخدمات الاستشارية للقطاع الحكومي؛ تزامناً مع الرؤية الحديثة للتطوير والاستدامة، حيث لاقت منهجيات الشركة المخصصة، والخبرات الواسعة نجاحاً كبيراً في بناء الاستراتيجيات، واعداد الفرص الاستثمارية، وتطوير نماذج العمل الجديدة كلاً.



من أكبر الشركات المشاركة (الحسابات الاستراتيجية):



15+

مشاريع

4+

مليار ريال سعودي





المشروع:

مبادرة بناء القدرات المؤسسية للجهات القائمة على المقاييس

وصف المشروع:

مبادرة بناء القدرات المؤسسية للجهات القائمة على المقاييس الصناعية عبارة عن عدة برامج تدريبية وورش عمل استشارية للمختصين في المقاييس في القطاعات المستهدفة، بالتعاون مع خبراء دوليين مختصين في مجال الاستشارات وبناء القدرات؛ لتقديم دراسة وتحليل للوضع الحالي، ووضع الخطط والبرامج والورش المناسبة للتطوير وبناء القدرات، وإقامة البرامج التدريبية والتطويرية والاستشارية، والشركة الآن في طور الاعداد لتنفيذ المرحلة الثالثة من المشروع؛ والتي ضمت 12 جهة مشاركة جديدة.

الوزارات، الهيئات، والجامعات الحاصلة على التدريب:



تقدم الشركة حزمة كبيرة من الخدمات الاستشارية للقطاع الحكومي؛ تزامناً مع الرؤى الحديثة للتطوير والاستدامة، حيث لاقت منهجيات الشركة المخصصة، والخبرات الواسعة نجاحاً كبيراً في بناء الاستراتيجيات، واعداد الفرص الاستثمارية، وتطوير نماذج العمل الجديدة كلياً.

”
15+“

مشاريع

4+“

مليار ريال سعودي

“



4000+

متدرب

عدد المتدربين

90+

دورة وورشة عمل

عدد الفعاليات

1

سنة

مدة العقد



المشاريع:

تعزيز وتطوير الخدمات اللوجستية في المملكة العربية السعودية
والشركاء التجاريين
MMLH

دراسة شبكة توليد البخار وتطوير
الأعمال



استشارات وتدريب لرواد الأعمال وأصحاب المنشآت
الصناعية

100+

متدرب

عدد المتدربين

30+

تقرير ودراسة

عدد الدراسات

4

سنوات

مدة العقود

2

مشروع

قيد التنفيذ

1

مشروع

مشاريع اكتملت

3

مشاريع

عدد المشاريع

15+

مشاريع

4+

مليار ريال سعودي





المشروع:

دراسة انضمام المملكة الى اتفاقية النقل البري للبضائع الخطرة

وصف المشروع:

- إعداد خطة العمل وخطة جمع البيانات مسح ميداني.
- دراسة الوضع الراهن
- التجارب الدولية
- تحليل السياسات والاتفاقيات والتشريعات الدولية
- الإضافات والتغييرات التشريعية والهيكلية
- المركبات
- السائقين
- خطة الرقابة والتصنيف
- خطة العمل والتنفيذ
- أثر الانضمام للاتفاقية على المملكة

مدة العقد

2

سنة

عدد المراحل

10

مراحل



المشروع:

إدارة الأزمات والمخاطر

وصف المشروع:

- إعداد وتطوير النموذج التشغيلي للإدارة
- إعداد وتطوير وثيقة متطلبات النظام
- بناء وتطوير النظام الآلي (أتمته النظام)
- التشغيل التجريبي للنظام

مدة العقد

1.5

سنة

التقارير وورش
العمل

20

تقرير وورشة عمل

تقدم الشركة حزمة كبيرة من الخدمات الاستشارية للقطاع الحكومي؛ تزامناً مع الرؤية الحديثة للتطوير والاستدامة، حيث لاقت منهجيات الشركة المخصصة، والخبرات الواسعة نجاحاً كبيراً في بناء الاستراتيجيات، واعداد الفرص الاستثمارية، وتطوير نماذج العمل الجديدة كلياً.

” 15+

مشاريع

4+

مليار ريال سعودي

“





المشروع:

دعم تنفيذ الهيكل التنظيمي

وصف المشروع:

المرحلة 1- نشر الوعي

المرحلة 2 - نقل المسؤولية

المرحلة 3- الالتزام وبناء الثقة

المرحلة 4 - استدامة التغيير

تقدم الشركة حزمة كبيرة من الخدمات الاستشارية للقطاع الحكومي؛ تزامناً مع الرؤى الحديثة للتطوير والاستدامة، حيث لاقت منهجيات الشركة المخصصة، والخبرات الواسعة نجاحاً كبيراً في بناء الاستراتيجيات، واعداد الفرص الاستثمارية، وتطوير نماذج العمل الجديدة كلاً.

مدة العقد

4

شهور

التقارير

20

تقرير ودراسة



المشروع:

إدارة الأزمات

وصف المشروع:

- تحليل الفجوات.
- إنشاء دليل لإدارة الأزمات.
- تطوير وتنفيذ خطط نقل المعرفة.
- تمارين محاكاة الأزمات.
- التحضير للاعتماد الدولي - المواصفة القياسية البريطانية BS 11200

مدة العقد

4

شهور

”
15+
مشاريع

4+
مليار ريال سعودي

“





تقدم الشركة حزمة كبيرة من الخدمات الاستشارية للقطاع الحكومي؛ تزامناً مع الرؤية الحديثة للتطوير والاستدامة، حيث لاقت منهجيات الشركة المخصصة، والخبرات الواسعة نجاحاً كبيراً في بناء الاستراتيجيات، واعداد الفرص الاستثمارية، وتطوير نماذج العمل الجديدة كلياً.

”
15+
مشاريع

4+
مليار ريال سعودي

“



8



المؤسسة العامة لتحلية المياه المالحة
Saline Water Conversion Corporation

الإسلام

المشروع:

مشروع تطوير وتفعيل ادارة مشاريع الكفاءات المحلية

وصف المشروع:

- التطوير والتحسين والدعم
- جمع وتحليل البيانات الخاصة بورش التصنيع
- إعداد خطة تطوير ورش التصنيع المركزية والعمل على تنفيذها وفقاً لأفضل الممارسات الدولية
- نقل المعرفة

5

التقارير

تقرير ودراسة

1

مدة العقد

سنة

9



المركز الوطني للأرصاد
National Center for Meteorology
المملكة العربية السعودية

الإسلام

المشروع:

مشروع تحسين استراتيجيات التحول برأس المال البشري

وصف المشروع:

- تقييم وتسكين المعارين واعداد خطة القوى العاملة
- مراجعة وتحليل وإعداد الأوصاف الوظيفية
- بناء وإعداد قاموس الكفاءات الفنية والسلوكية
- تطوير المسارات التدريبية
- اعتماد لائحة إدارة الأداء وإقرارها
- خطة التمكين وورش العمل واعتماد المخرجات

9

مدة العقد

شهور

10

التقارير

تقرير ودراسة



المشروع:

تقييم المعايير وتطوير استراتيجيات التحول

وصف المشروع:

- اعداد المتطلبات وإطلاق المشروع
- تقييم وتسكين المعايير واعداد خطة القوى العاملة
- مراجعة وتحليل وإعداد الأوصاف الوظيفية
- اعداد منهجية وخطة التميز المؤسسي
- بناء وإعداد قاموس الكفاءات الفنية والسلوكية
- تحليل الاحتياج التدريبي
- اعتماد لائحة إدارة الأداء وإقرارها

تقدم الشركة حزمة كبيرة من الخدمات الاستشارية للقطاع الحكومي؛ تزامناً مع الرؤية الحديثة للتطوير والاستدامة، حيث لاقت منهجيات الشركة المخصصة، والخبرات الواسعة نجاحاً كبيراً في بناء الاستراتيجيات، واعداد الفرص الاستثمارية، وتطوير نماذج العمل الجديدة كلياً.

”
15+“

مشاريع

4+“

مليار ريال سعودي

“



التسليمات

خطط عمل، تحليلات، منهجيات، بناء قاموس الكفاءات
الفنية والسلوكية

6

شهور

مدة العقد



المشروع:

تطوير المشاريع وإعداد دراسات جدوى تفصيلية وتقديم استشارات.

نطاق عمل المشروع:

1- دراسات جدوى تفصيلية تشمل:

دراسات الأسواق

دراسات فنية

دراسات مالية

2- تطوير المشاريع وتقديم الاستشارات، وذلك يشمل:

- تطوير وتقديم الفرص الاستثمارية والمؤشرات.
- بناء نماذج الأعمال.
- تطوير دراسات الجدوى الأولية والتفصيلية.
- استشارات تخصيص أرض المشروع (تقديم الطلبات، تقديم الدراسات، المتابعة).
- اصدار التراخيص الصناعية الأولية (تقديم ومتابعة).
- استشارات الحصول على تمويل من الجهات ذات العلاقة.
- ابرام اتفاقيات البيع المسبق
- تطوير الشراكات الاستراتيجية
- تطوير خطط التنفيذ
- تطوير الشراكات التقنية ونقل المعرفة

12+

قطاع

القطاعات

90+

دراسة وتقرير

الدراسات

45+

مشروع

المشاريع

16

مدينة في المملكة

المدن

25+

مستشار/خبير

فريق العمل

1+

مليون ريال سعودي

حجم الاستثمار

45+

إجمالي مشاريع

1.5+

مليار ريال سعودي





Jordan Enterprise Development Corporation
المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية



1

المشروع:

دراسات لفرص تصديرية

نطاق عمل المشروع:

- دراسات لعينة من الشركات الصناعية المحلية (إمكانية التصدير، القيمة المضافة، والمزايا التنافسية).
- بناء نظام تقييم للشركات الصناعية وتقييم 300 شركة صناعية حيث شمل التقييم:

تقدم الشركة حزم شاملة من الخدمات الاستشارية المصممة خصيصاً لتلبية احتياجات القطاع الحكومي في ظل التحولات الحديثة نحو التطوير المستدام والابتكار. يعكس التفاني والخبرة الواسعة لفريقنا المتخصص في الشركة تفوقنا في تطوير وتنفيذ استراتيجيات متطورة تعزز الأداء وتحقق الأهداف الاستراتيجية للجهات الحكومية.

تتضمن خدماتنا الاستشارية الشاملة إعداد الرؤى والاستراتيجيات الطويلة والقصيرة الأمد التي تستند إلى تحليل دقيق للظروف المحلية والعالمية، مما يسهم في تحقيق التنمية المستدامة وتعزيز الفعالية والكفاءة في إدارة الموارد والمشاريع الحكومية.

بالإضافة إلى ذلك، نقوم بتطوير وتنفيذ فرص استثمارية مبتكرة تعكس تحديات واحتياجات القطاع الحكومي، ونساهم في تعزيز النمو الاقتصادي وتعظيم قيمة الموارد الوطنية. ولأننا ندرك أهمية تطوير نماذج العمل الجديدة لمواكبة التطورات الحديثة، فإننا نقدم حلولاً مبتكرة ومستدامة تعزز التحول الرقمي والحكمة المؤسسية وتعزز فعالية العمل الحكومي.

القيمة المضافة

التصدير

الاستثمار



Jordan Uranium Mining Company
الشركة الأردنية لتعدين اليورانيوم



2

المشروع:

دراسة جدوى اقتصادية لإنتاج الكعكة الصفراء (الأردن).

وصف المشروع:

يهدف المشروع الى إجراء دراسة جدوى تقوم على تقييم قدرة المملكة الأردنية من استغلال فرص تعدين وإنتاج وتصدير الكعكة الصفراء وأثر الصناعة اقتصادياً.

ستساعد الدراسة في تحديد جميع احتياجات المنشأة، التي ستكون موجودة في المنطقة الوسطى، بما في ذلك الخدمات اللوجستية.

ستقوم الدراسة على تحليل شامل لمراحل استخراج خام اليورانيوم وتعدينه وصناعة المنتج النهائي الكعكة الصفراء.

مدة العقد
6
شهور

حجم الاستثمار
50k
JOD





giz

International
PtX Hub

وزارة الاقتصاد والتخطيط



3

المشروع:

استخدام الهيدروجين كمادة وسيطة صناعية في الصناعة الكيماوية الأردنية - تحليل السوق, الفرص التصديرية, والتوقعات

وصف المشروع:

تهدف الدراسة الى اجراء تحليل عميق لاستخدام الهيدروجين كمادة وسيطة صناعية في الصناعة الكيماوية الأردنية فضلاً عن تحليل فرصة استبداله بالهيدروجين الاخضر. اشتملت الدراسة على الجوانب التالية:

- المقدمة
- الهيدروجين الأخضر والقطاع الكيماوي
- الهيدروجين والصناعة الأردنية
- الهيدروجين ومشتقاته - تحليل السوق والتوقعات المستقبلية
- تحليل سيناريو مزج الهيدروجين مع الغاز الطبيعي لإنتاج الطاقة
- تحليل سيناريوهات الطلب المستقبلي المتوقعة
- فرص التصدير للهيدروجين ومشتقاته
- تقييم أخطار استبدال الهيدروجين الأخضر في الصناعات الأردنية
- تقييم الوعي العام لاستبدال الهيدروجين الأخضر في الصناعات الأردنية
- دراسة المخاطر والحواجز المحتملة لاستبدال الهيدروجين الأخضر في الصناعات الأردنية

تقدم الشركة حزم شاملة من الخدمات الاستشارية المصممة خصيصاً لتلبية احتياجات القطاع الحكومي في ظل التحولات الحديثة نحو التطوير المستدام والابتكار. يعكس التفاني والخبرة الواسعة لفريقنا المتخصص في الشركة تفوقنا في تطوير وتنفيذ استراتيجيات متطورة تعزز الأداء وتحقق الأهداف الاستراتيجية للجهات الحكومية.

تتضمن خدماتنا الاستشارية الشاملة إعداد الرؤى والاستراتيجيات الطويلة والقصيرة الأمد التي تستند إلى تحليل دقيق للظروف المحلية والعالمية، مما يسهم في تحقيق التنمية المستدامة وتعزيز الفعالية والكفاءة في إدارة الموارد والمشاريع الحكومية.

بالإضافة إلى ذلك، نقوم بتطوير وتنفيذ فرص استثمارية مبتكرة تعكس تحديات واحتياجات القطاع الحكومي، ونساهم في تعزيز النمو الاقتصادي وتعظيم قيمة الموارد الوطنية. ولأننا ندرك أهمية تطوير نماذج العمل الجديدة لمواكبة التطورات الحديثة، فإننا نقدم حلولاً مبتكرة ومستدامة تعزز التحول الرقمي والحكمة المؤسسية وتعزز فعالية العمل الحكومي.

50

المرحلة الأولى

الشركات المستفيدة

4

عدد حزم العمل

4

شهور

مدة العقد



الأردن



المشروع:

استشارات تطوير الأعمال وبناء القدرات لأصحاب المشاريع المنزلية HBBS في الأردن.

وصف المشروع:

- تقديم خدمات تطوير المنتجات المتخصصة وخدمات دعم الأعمال لـ 115 شركة منزلية (HBBS) في جميع محافظات الأردن ، بما في ذلك مخيم الزعتري.
- بناء قدرات أصحاب المشاريع المنزلية HBB والمنظمات المجتمعية من خلال التدريب والتوجيه والتدريب ، وإضفاء الطابع الرسمي على أصحاب المشاريع المنزلية ، وإنشاء روابط تجارية مع الأسواق المحلية والرقمية ، وتقديم الدعم للمساعدة في توسيع أعمالهم.

7+	50+	14	117
تقرير وتحليل	ساعة تدريبية	ورشة عمل	HBBS/صاحب مشروع منزلي



المشروع:

دراسات سوقية

وصف المشروع:

الهدف العام من هذا المشروع هو الحصول على معرفة كافية بالأسواق المحلية والدولية وقنوات البيع للمنتجات القائمة على الحمأة (الحمأة المجففة ، وكريات الحمأة ، والفحم الحيوي من الانحلال الحراري) للاستخدامات الزراعية و / أو الصناعية ، حتى تتمكن من الوصول إليها .

4	مدة العقد
شهور	

3+	الدراسات
تقرير/دراسة	

الشركة الاستشارية تفخر بتقديم خدمات استشارية متخصصة للمنظمات غير الربحية، وتلتزم بدعمها في تحقيق أهدافها الإنسانية والاجتماعية بطرق فعّالة ومستدامة. نحن ندرك أهمية نور هذه المنظمات في تحسين جودة حياة المجتمعات المحلية وتقديم الدعم للفئات الهشة والمحتاجة.

تتنوع خدماتنا الاستشارية للمنظمات غير الربحية وتشمل، ولكن لا تقتصر على:

تطوير الاستراتيجيات والخطط التشغيلية لتحقيق أهداف المنظمة بطريقة فعّالة ومستدامة.
تقديم استشارات في مجال إدارة الموارد المالية والموارد البشرية لتعزيز كفاءة الإدارة المالية والاستدامة التنظيمية.
تقديم دعم في تطوير استراتيجيات جذب التمويل وتنويع مصادر التمويل لضمان استمرارية العمل وتوسيع نطاق الخدمات المقدمة.

تقديم استشارات في تقييم وتحسين البرامج والمشاريع القائمة لضمان تحقيق النتائج المرجوة بأقصى كفاءة.
توفير دعم في تطوير قدرات القيادة والتنظيم وبناء الفرق العاملة لزيادة فعالية المنظمة وتحقيق الأثر الإيجابي في المجتمع.





USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

6

المشروع:

دراسات استراتيجية، نماذج عمل، دراسات جدوى

تطوير الخطط الإستراتيجية، وتشمل ما يلي:

- إعداد مواد التقييم.
- ورش عمل استشارية وتقييمية.
- مجموعات النقاش المركزة / المقابلات مع أصحاب المصلحة الرئيسيين لتحديد القضايا ذات الأولوية الاستراتيجية.
- تقرير شامل لمراجعة وتحليل الوثائق.
- صياغة خطة إستراتيجية للمراجعة والتغذية الراجعة (مع رؤية واضحة ورسالة و TOC والأهداف الاستراتيجية).
- جلسات التغذية الراجعة من مجلس الإدارة والإدارة والموظفين للشركات الصغيرة والمتوسطة / الشركات الناشئة.
- الخطة الإستراتيجية النهائية.
- إنشاء آلية التقييم الداخلي.

التدريب وورش العمل:

- إعداد المواد والأدوات التدريبية.
- تقديم التدريب وورش العمل.



منظمات غير ربحية NGOs

الشركة الاستشارية تفخر بتقديم خدمات استشارية متخصصة للمنظمات غير الربحية، وتلتزم بدعمها في تحقيق أهدافها الإنسانية والاجتماعية بطرق فعالة ومستدامة. نحن ندرك أهمية دور هذه المنظمات في تحسين جودة حياة المجتمعات المحلية وتقديم الدعم للفئات الهشة والمحتاجة.

تتنوع خدماتنا الاستشارية للمنظمات غير الربحية وتشمل، ولكن لا تقتصر على:

تطوير الاستراتيجيات والخطط التشغيلية لتحقيق أهداف المنظمة بطريقة فعالة ومستدامة.
تقديم استشارات في مجال إدارة الموارد المالية والموارد البشرية لتعزيز كفاءة الإدارة المالية والاستدامة التنظيمية.
تقديم دعم في تطوير استراتيجيات جذب التمويل وتنويع مصادر التمويل لضمان استمرارية العمل وتوسيع نطاق الخدمات المقدمة.
تقديم استشارات في تقييم وتحسين البرامج والمشاريع القائمة لضمان تحقيق النتائج المرجوة بأقصى كفاءة.
توفير دعم في تطوير قدرات القيادة والتنظيم وبناء الفرق العاملة لزيادة فعالية المنظمة وتحقيق الأثر الإيجابي في المجتمع.



الأردن

50
المرحلة الأولى

الشركات المستفيدة

3
مشروع

عدد المشاريع

1
سنة/متجدد

مدة العقد





foresighta
expert advisory



1000 N West St suite 1200 building, Wilmington,
DE 19801, USA
Al-Mukalla St. Riyadh, KSA

إحدى شركات



www.4sighta.com



info@4sighta.com.co



+966 549262363 | +1 646 257-2525